**Entrevista a vendedor de una papelería local #1**

* **Entrevistador:** Hola, ¿cómo estás? ¿Podrías presentarte y decirnos cuál es tu papel en la papelería?
* **Entrevistado:** Hola, mi nombre es Juan y soy el encargado de ventas en la papelería.
* **Entrevistador:** Genial, ¿podrías contarnos un poco sobre el proceso de venta en la papelería?
* **Entrevistado:** Claro, nuestro proceso de venta es bastante sencillo. Los clientes entran a la tienda y pueden ver los productos que ofrecemos. Si necesitan ayuda o tienen alguna pregunta, estamos disponibles para ayudarlos. Luego, cuando deciden qué productos quieren comprar, los llevamos al mostrador y los cobramos.
* **Entrevistador:** Interesante. ¿Crees que sería beneficioso para la papelería tener una página web?
* **Entrevistado:** Sí, definitivamente creo que sería beneficioso tener una página web. Muchos clientes buscan productos en línea antes de comprarlos en la tienda física, por lo que tener una presencia en línea nos ayudaría a llegar a más clientes potenciales.
* **Entrevistador:** Muy bien, muchas gracias por tu tiempo.